広島の家族信託に取り組む専門家



一般社団法人

広島家族信託協会

【非会員様】2,000円(税込) 【会員様・お試し参加】無料

オンラインでも参加可能

・・生保営業マン様対象 $16:00{\sim}18:00$ 4月23日

特別講師をご紹介

社内歴代最速TOTが実践する 相続・事業承継を切り口とした 新規顧客開拓術セミナ

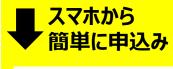


Prudential プルデンシャル生命保険株式会社 東京第七支社 シーマ・ニノファニン サール ツェー

以下のような、税理士・生命営業マン様はご参加ください!

- プルデンシャル最速TOTが実践する営業手法を知りたい方
- 相続・事業承継を切り口に新規案件開拓したい方
- 高単価なマーケットにシフトしたいがなかなかできない方
- 家族信託を切り口に新規案件開拓を行いたい方

【お申込み方法】QRコードから参加申込み、または本紙をFAXにて申込みください。



连发表	
	ı I
	1

FAX		01			A C	
	U	04	4-7	44 0	46	

貴社名		代表 参加者名	
		TEL	
開催日程	4/23 (金) 16:00~18:00	MAIL	
参加予定	【一般参加】 2,000円(税込み) 【会員様・お試し参加】 無料 ・セミナー現地開催参加人数 ・オンラインでの参加人数	名 名	

セミナー開催概要

日程

^{2021年} **4**月**23**日 (金)

【八丁堀駅から徒歩1分】 セントラルビル4F

会場

広島家族信託相談プラザ

広島市中区八丁堀15番10号セントラルビル4F

Z00Mでも参加可能です

時間

セミナー 16:00~18:00 (15:00~受付開始)

ゲスト

プルデンシャル生命保険株式会社 東京第七支社 シニア・ライフプランナー上田 栄彦氏

主催



一般社団法人

広島家族信託協会



セミナーの お問合せ

TEL: 082-555-0007

営業時間:9時~18時(月~土)

4月23日(金)の講演内容とタイムテーブル

時間

講演タイトル /内容詳細

The Prudential

税理士・生保営業マン向け

「社内歴代最速TOTが実践する 相続・事業承継を切り口とした 新規顧客開拓術セミナー」

16:00~ 17:10 プルデンシャル生命保険株式会社東京第七支記

シニア・ライフプランナー上田 栄彦氏

【業務実績】

- ・地主・法人オーナー向けの相続・事業承継コンサルティング
- ·2016年度MDRT成績資格会員
- ·2017年度MDRT成績資格会員
- ·2018年度MDRT Top of the Table (TOT)会員(社内最速記録)
- ·2019年度MDRT Court of the Table (COT)会員
- ·2020年度MDRT Court of the Table (COT)会員
- ・2021年度MDRT Top of the Table (TOT)会員 クオリファイ

・税理士・生保営業マン のためになる プルデンシャル最速TOTが 実践する営業手法

> ・相続・事業承継を 切り口に新規案件 開拓する方法

・TOTが実践する生保販売の 営業メソッド

17:10~ 17:40 「税理士・生保営業マンから 相談の多い家族信託の事例公開」

行政書士法人5イフ 永戸 康弘 氏



- ・相続・事業承継の新しい 切り札「家族信託」
- 家族信託の実践事例紹介

17:40~ 18:30

質疑応答、並びに閉会の挨拶