

「手続代行」から「生前対策コンサル」に移行したい士業・専門家向けコミュニティー

生前対策・家族信託コミュニティー～LFT～2020年1月勉強会 「士業 × 不動産コンサルタント」で考える 顧客に伝えるための生前対策提案とその連携方法 ～生前対策に特化した士業・不動産コンサルタント交流会～

生前対策提案に不可欠な「法務×税務×不動産」専門家の連携できていますか？

不動産コンサルティングは、生前対策・相続対策を行う上で避けては通れません。しかし、不動産分野は専門性が高く、物件ごとの不動産の状況や周辺環境等に応じた”法務×税務×不動産”を押さえた提案が必要です。今回の定例会は、全国52カ所の地元密着不動産会社が加盟している財産ドックと合同で開催します。定例会では各地域に密着した「士業」と「不動産コンサルタント」が集まり、生前対策提案手法や連携方法について学び、それぞれの目線からの生前対策提案について検討します。全国の専門家が集まりますので、各地域での情報交換・連携ができる人材交流の場としてもご活用ください。

士業から見る生前対策提案とは？

- ◎士業側が考える”提案ポイント”をココ！を徹底解説！
- ◎スムーズな連携のために不可欠なポイントとは？

司法書士事務所リーガルエステート 代表 齋藤竜氏

士業・専門家など生前対策コンサルを行う「先生業」の「収益を生み出す力」を高める専門家。「ただ1年半で35件の家族信託を受注したリーガルエステート流営業術」をベースに集客、ブランディング、セミナー企画、実務ツール制作等生前対策コンサルに必要なノウハウを提供している。年間60件以上のセミナーを全国各地で行い、生前対策コンサルティングの第一人者として数多くの士業・専門家から圧倒的な支持を得ている。



不動産コンサルから見る生前対策提案とは？

- ◎所有不動産の健康診断が相続提案の第一歩
- ◎既存所有不動産の活性化提案が信頼を得る

株式会社財産ドック 取締役 加藤豊氏

地方銀行勤務後、1983年、不動産会社を創業。賃貸仲介・管理を事業の中心とする傍ら、1993年、お困りごとのワンストップサービス、地元密着型のチームコンサルティング会社「株式会社財産ドック」を設立。2009年より、地域密着型不動産会社等を中心にパートナー会を組織し、北海道から九州まで全国52カ所に相談所を開設。借地借家・相続対策・土地有効利用等の問題を主な相談業務としており、中でも理念の1つでもある「あるものを活かす」資産の有効活用は各方面から定評を頂いている。



「士業 × 不動産コンサルタント」交流会

※会場内で簡単なドリンク、食事ケータリングケータリングご用意します

日時

1月21日(火) 13:30～17:30
(開場13:15～)

定員 40名

会場

東京八重洲ホール 地下ホール
東京都中央区日本橋3-4-13 新第一ビル

費用 11,000円(税込)

主催

株式会社
リーガルエステート

※セミナー参加費は事前振込となります。
※同日9時30分より初めてLFTにご参加になる方向向けに、ガイダンスを含めた「家族信託・生前対策提案力アップセミナー」をご用意しております。同セミナーに参加いただいた方は、特典としてLFT定例会に1回無料で出席できます。

事務所名						ご参加者名			
ご住所						携帯電話	()	-	
TEL	()	-	FAX	()	-	EMAIL			
参加方法	<input type="checkbox"/> LIVE参加(席確保)		<input type="checkbox"/> WEB参加		FAX : 045-620-2241				

お問い合わせ先

株式会社リーガルエステート (セミナー担当:根岸)

神奈川県横浜市神奈川区西神奈川 3丁目5番地4

TEL:045-620-2240(平日:9:00～18:00受付)FAX:045-620-2241 Email:seminar@s-legalstate.com