

緊急告知!

出版記念 ジョイントセミナー

～お客様の“思い”を受け止め、“願い”をかなえる～

これからのプロに求められる

『お客様と向き合う力』

分野を問わず、プロに求められる力は「知識や経験」だけではありません。

「この人に相談したい!」とお客様が感じる存在でなければなりません。

「お客様が頼れるプロ」であり続けるための根本は、時代が変わっても同じです。

本セミナーは、今年出版される2冊の書籍の著者をお招きし、

「お客様と向き合う」

ことをテーマにお話をいただきます。

一般論ではなく、自分自身の問題点ややるべきことが明確になるセミナーです!

事業主が抱える問題



一般のお客様が抱える問題

お客様と向き合う力

専門知識・経験・ノウハウ

- ・お客様の資産管理、金融に関わるプロ
- ・お客様の相続・資産承継に関するプロ
- ・お客様の事業承継に関するプロ

2017年

10月21日(土)

TKPガーデンシティPREMIUM 名駅桜通口 カンファレンスルーム3F

名古屋市東区中村区名駅3-13-5 名古屋ダイヤビル3号館

お申込み

下記に必要事項をご記入の上、FAXまたはメールにてお申し込みください。

お名前	ご職業
会社名	ご住所
E-mail	TEL

<振込先> 三菱東京UFJ銀行 一宮支店 普通0270263 LovingTrustChubu 代表 菅野恵

E-mail:LovingTrustChubu@gmail.com

TEL:090-1293-6190

FAX:050-5893-4698

ご登壇

著書『地域金融機関のための事業性評価(理解)の実務』



寺岡 雅顕 氏

2013年広島銀行退職後、㈱エフティーエスを設立。金融財政事情研究会、銀行研修社、地銀、信用金庫、商工会議所、土業団体等より研修を受託。金融検定強化学試験委員、事業再生実務家協会会員

著書『カップルのための親愛信託』



松尾 陽子 氏

2015年に行政書士事務所を開業 一般社団法人ソレイユ九州 代表 協同組合 親愛トラスト 代表 愛と誠実の親愛信託が、正しく普及するように全力を注いでいる。

講演

18:00~20:00

パーティ・交流会

20:00~22:00

参加費(税込)

8,000円

