

# 家族信託提案者 養成講座プレセミナー

家族信託を利用して収益をあげる  
既存の生前対策の限界と競合との差別化  
事業承継の新しい選択肢  
2次相続以降の継承者指定

「家族信託は節税効果がないからやる意味がない」と思っていませんか？

現在、相続マーケットはレッドオーシャンです。発生した相続に対応しているだけの受身の態勢では新しいチャネルを開拓することができません。高齢化に伴う認知症対策、資産承継、事業承継に関して生前対策から扱っているということをお客様にアピールしていかなければならないのです。

家族信託は収益事業です。取り入れることで既存の生前対策では限界があった案件が収益化します！

競合との大きな差別化となり、新しい顧客チャネルが広がります！

家族信託をつかっていかにビジネスを立ち上げ収益化するか、家族信託の基本的知識と提案方法を当事務所の事例を交えてお話いたします。

※今回のプレセミナーは「家族信託提案者養成講座」にご参加の方の事前講座となります。



司法書士事務所  
リーガルエステート

代表 齋藤 竜

(神奈川県司法書士会 第1462号)  
(開業届出代理関係業務認定番号 第501084号)

**講師歴** 積水ハウス株式会社、大和ハウス工業株式会社、旭化成ホームズ株式会社、三井ホーム株式会社、野村不動産アーバンネット株式会社、横浜農業協同組合、野村證券株式会社、明治安田生命保険相互会社、三井生命保険株式会社、他

**メディア掲載** フジテレビ「バイキング」、土業経営専門誌「FIVESTAR Magazine」「月刊登記情報」他

**受賞歴** 株式会社船井総合研究所主催司法書士事務所研究会にて、当事務所の生前対策案件取組方法が平成28年度「ベスト事例大賞」を受賞

**著作物** 株式会社アックスコンサルティングより司法書士・税理士向け「生前対策案件完全攻略パッケージ&DVD9巻」を企画制作販売

会場  
日程

※各回とも同一内容の講義となります。

神奈川公会堂  
2号会議室

4月10日月・5月15日月

大井町きゅりあん  
第2特別講習室

4月14日金・5月8日月

時間

19:00～20:30 (開場18:45～)  
※各会場、各日程共通となります。

参加費

セミナー 5,000円 懇親会 4,000円

定員

各回

20名

※懇親会費の金額は目安です。当日お支払いいただきます。

お申し込み、詳細は裏面をご覧ください >>>